

Pressemitteilung

Direkte Zusammenarbeit ohne Mittelsmänner – Versorger skalieren in Tagen statt Monaten

Premiere auf der E-world 2026:

Joules.DIREKT revolutioniert den Energievertrieb

Halle (Saale), 22. Januar 2026 – **Die kraftwerk Software**

Gruppe präsentiert auf der E-world 2026 mit Joules.DIREKT die erste direkte Vertriebsplattform, die Energieversorger und Vertriebspartner ohne Mittelsmänner verbindet.

Vertriebspartner erhalten mit der vom Gruppenunternehmen eins+null entwickelten Lösung über eine einzige App Zugang zu allen Versorgern und profitieren dabei von direkten Provisionsvereinbarungen. Energieversorger können so ihr Vertriebsnetz in Tagen statt Monaten ausbauen – ohne komplexes IT-Projekt und Integrationsaufwand und mit voller Kontrolle über Daten und Konditionen.

Schluss mit teuren Mittelsmännern und fragmentierten Systemen

Der Energievertrieb steht heute vor strukturellen Herausforderungen: Vertriebspartner verlieren häufig bis zu 30 Prozent Provision an Zwischenhändler und müssen parallel mehrere Portale bedienen. Versorger benötigen währenddessen Monate für die Integration neuer Partner und haben keine Transparenz bei der Vertriebsperformance. „Mit Joules.DIREKT lösen wir diese beiden Probleme gleichzeitig“, erklärt Jean-Michel Vierthaler, Vertriebsleiter bei eins+null. „Vertriebspartner arbeiten hier direkt mit Versorgern zusammen und Versorger starten neue Partnerschaften per Mausklick.“

Eine App für alle Versorger – 100 Prozent Provision garantiert

Joules.DIREKT ist die mobile Vertriebsplattform, die alle Versorger-Tarife in einer App bündelt. Vertriebspartner registrieren sich hier mit einem attraktiven Preismodell und erhalten damit sofortigen Zugriff auf ein großes Netzwerk an Energieversorgern, denen sie ihre Dienste anbieten können. Über Joules.DIREKT schließen sie ihre Provisionsvereinbarungen direkt

PRESSEKONTAKT
kraftwerk Software Holding GmbH
Blücherstr. 24
06120 Halle (Saale)
Stefan Lallecke
Leiter Marketing
T +49 345 279 904-0
E Stefan.Lallecke@kraftwerk.io
W kraftwerk.io

Press'n'Relations GmbH
Uwe Pagel + Christoph Buck
Magirus-Deutz-Str. 14
89077 Ulm
T +49 731 146 156 74
E cb@press-n-relations.de
W press-n-relations.com

Pressemitteilung

mit den Versorgern ab und erhalten automatisch ihre Provisionsabrechnungen. Die App funktioniert offline, validiert Eingaben in Echtzeit und eliminiert Datenfehler. Der größte Vorteil: Die Zusammenarbeit erfolgt direkt, ohne Zwischenhändler.

Neue Regionen in Tagen erschließen – null IT-Aufwand

Joules.DIREKT ist der zentrale Marktplatz, auf dem Versorger gezielt nach Vertriebspartnern suchen und Kooperationen sofort starten können. Versorger entscheiden dabei individuell, welche Produkte über welche Partner vertrieben werden und definieren ihre eigenen Workflows für die Auftragserfassung. Neue Partner sind in wenigen Klicks aktiviert, regionale Expansionen werden in Tagen umgesetzt. Versorger behalten dabei volle Datenhoheit: Tarife, Preise und Provisionen werden ausschließlich im eigenen Joules-System verwaltet. Performance-Kennzahlen zeigen auf einen Blick, welche Partner liefern. Endet eine Kooperation, wird der Zugriff automatisch entzogen.

Volle Kontrolle, maximale Skalierbarkeit

Die Plattform verbindet Versorger und Partner direkt – ohne doppelte Datenhaltung, ohne individuelle Schnittstellen. Jeder Versorger kann so mit beliebig vielen Partnern arbeiten, jeder Partner mit beliebig vielen Versorgern. Zum Start ist Joules.DIREKT auf Strom- und Gastarife fokussiert. „Wir bauen Joules.DIREKT systematisch zur umfassenden Vertriebsplattform für die Energiewende aus“, erklärt Michael Zuber, Head of Product bei eins+null. „Die App wird künftig um CRM-Funktionen wie Lead- und Kontaktmanagement sowie Routenplanung erweitert und damit zur Komplettlösung für den Vertriebsalltag. Parallel erweitern wir das Produktportfolio um Photovoltaik, Wallboxen und Speicherlösungen – alles über eine zentrale Plattform.“

Die kraftwerk Software Gruppe präsentiert Joules.DIREKT vom 10. bis 12. Februar 2026 auf der E-world in Essen. Live-Demos zeigen hier, wie Vertriebspartner und Versorger innerhalb von

PRESSEKONTAKT
kraftwerk Software Holding GmbH
Blücherstr. 24
06120 Halle (Saale)
Stefan Lallecke
Leiter Marketing
T +49 345 279 904-0
E Stefan.Lallecke@kraftwerk.io
W kraftwerk.io

Press'n'Relations GmbH
Uwe Pagel + Christoph Buck
Magirus-Deutz-Str. 14
89077 Ulm
T +49 731 146 156 74
E cb@press-n-relations.de
W press-n-relations.com

Pressemitteilung

Minuten zusammenfinden. Weitere Informationen zu Joules.DIREKT gibt es unter: <https://kraftwerk.io/joules-direkt/>

Über kraftwerk Software

Die Unternehmensgruppe kraftwerk Software mit Sitz in Halle (Saale) besteht aus sechs innovativen Technologieunternehmen der Energie- und Wasserwirtschaft und betreut mit über 350 Spezialisten europaweit mehr als 500 Kunden und 200 Ladestromanbieter. Unter dem gemeinsamen Dach haben sich die Unternehmen msu solutions, iS Software, eins+null, signion, S&P Solutions und m8mit zusammengeschlossen. Gemeinsam decken sie die gesamte kaufmännische Wertschöpfungskette der Energiewirtschaft, ergänzt um die Prozesse des strategischen und operativen Asset Managements, umfassend über alle Marktrollen ab.

PRESSEKONTAKT
kraftwerk Software Holding GmbH
Blücherstr. 24
06120 Halle (Saale)
Stefan Lallecke
Leiter Marketing
T +49 345 279 904-0
E Stefan.Lallecke@kraftwerk.io
W kraftwerk.io

Press'n'Relations GmbH
Uwe Pagel + Christoph Buck
Magirus-Deutz-Str. 14
89077 Ulm
T +49 731 146 156 74
E cb@press-n-relations.de
W press-n-relations.com