

Pressemitteilung

Digitale Power für beschleunigte Abläufe im Geschäftskundenbereich **GoLive: Respect Energy optimiert Vertriebsprozesse mit JOULES**

Halle (Saale), 14. August 2025 – **Respect Energy treibt die Digitalisierung seines Vertriebs weiter voran. Seit Mitte August setzt das Unternehmen auf die Vertriebslösung JOULES von eins+null, einem Unternehmen der Kraftwerk Software Gruppe. Bis Ende 2025 will Respect Energy seine Basis in Deutschland auf mehr als 12.000 Geschäftskunden ausbauen. Im Fokus der Vertriebsstrategie 2025 stehen die Ökostromprodukte „Green Flex“ – einem dynamischen Tarif mit Day-Ahead-Preisen – und „Green Fix Pro“, das mit seiner bis zu 10-jährigen Preisgarantie ein echtes Alleinstellungsmerkmal bietet. Aber auch alle weiteren Produkte werden künftig über JOULES abgebildet. Das gilt ebenfalls für den geplanten Einstieg in den Privatkundenmarkt sowie für die Ausweitung der Vertriebsgebiete. Daneben wird nun „JOULES GO“ eingeführt, eine Tablet-basierte mobile Lösung, die es den Vertriebspartnern ermöglicht, Verträge direkt vor Ort beim Kunden digital abzuschließen, auch offline.**

„Mit JOULES sind wir perfekt für die nächsten Meilensteine aufgestellt: Skalierung unserer Vertriebsaktivitäten, Aufbau einer großen Kundenbasis und die Expansion in neue Märkte. Es ist wunderbar, mit Kraftwerk Software einen kompetenten und flexiblen Partner dafür an der Seite zu haben“, sagt Mona Josten, Head of Operations bei der Respect Energy GmbH. Zum schnelleren Wachstum soll vor allem auch die direkte Anbindung der Vertriebspartner an JOULES beitragen, die seit Mai mit einigen Pilotpartnern getestet und im Laufe des Monats auf alle Partner ausgerollt wird. „Die ersten positiven Reaktionen von Vertriebspartnern und Kunden zeigen, dass diese

PRESEKONTAKT

Kraftwerk Software Holding GmbH
Blücherstr. 24
06120 Halle (Saale)
Stefan Lallecke
Leiter Marketing
T +49 345 279 904-0
E stefan.lallecke@msu-solutions.de
W kraftwerk.io

Press'n'Relations GmbH

Uwe Pagel + Christoph Buck
Magirus-Deutz-Str. 14
89077 Ulm
T +49 731 146 156 74
E cb@press-n-relations.de
W press-n-relations.com

Pressemitteilung

Transparenz ein Schlüssel zum Erfolg sein wird“, so Mona Josten weiter.

Mit der Einführung von JOULES konnten die Prozesse im Vertrieb erheblich vereinfacht und beschleunigt werden. Alle Vertragseingänge werden jetzt zentral und digital über das neue Vertriebssystem verwaltet. Dabei wird über automatische Qualitätskontrollen wie dem MaLo- oder dem Zählernummer-Check geprüft, ob erforderliche Daten vollständig vorhanden sind. Automatisierte Bonitätsprüfungen und die einheitliche Datenübergabe beschleunigen die Abläufe zusätzlich. Auch die Tarifkonfigurationen wie SPOT-, Energie- oder Komplettpreis-Tarife sind einfach, schnell und flexibel umsetzbar. Durch die übersichtliche Vertragsmaske in JOULES GO legen Partner ihre Verträge direkt beim Kunden im System an – ohne auf Papierverträge und lange Excellisten zurückgreifen zu müssen. Die direkte Anbindung an das bestehende CRM-System MBS bietet den Vertriebspartnern jederzeit einen transparenten Statusüberblick. Der Vertriebspartner spart sich so mit JOULES GO nicht nur Zeit, die abgeschlossenen Verträge später nachzuarbeiten und manuell oder per Excelliste ins System zu übertragen, sondern sieht auch in der "Backoffice"-Ansicht alle seine Verträge, deren Status und ob beispielsweise Unterlagen nachgereicht werden müssen.

Über Respect Energy

Respect Energy produziert und vertreibt seit über zehn Jahren ausschließlich grünen Strom – vorwiegend aus Wind- und Solarquellen. Das Unternehmen beliefert Geschäftskunden mit zertifiziertem Ökostrom aus eigenen Anlagen sowie von ausgewählten externen Erzeugern. Parallel dazu investiert Respect Energy kontinuierlich in den Ausbau seines Portfolios an erneuerbaren Erzeugungsanlagen. Durch die Bereitstellung von sicherem und geprüftem Strom unterstützt Respect Energy seine Kunden auf ihrem Weg zum grünen Wandel und trägt aktiv zur Reduzierung von CO₂-Emissionen bei.

PRESEKONTAKT

Kraftwerk Software Holding GmbH
Blücherstr. 24
06120 Halle (Saale)
Stefan Lallecke
Leiter Marketing
T +49 345 279 904-0
E stefan.lallecke@msu-solutions.de
W kraftwerk.io

Press'n'Relations GmbH

Uwe Pagel + Christoph Buck
Magirus-Deutz-Str. 14
89077 Ulm
T +49 731 146 156 74
E cb@press-n-relations.de
W press-n-relations.com

Pressemitteilung

Über Kraftwerk Software

Die Unternehmensgruppe Kraftwerk Software mit Sitz in Halle (Saale) besteht aus sechs innovativen Technologieunternehmen der Energie- und Wasserwirtschaft und betreut mit über 350 Spezialisten europaweit mehr als 500 Kunden und 200 Ladestromanbieter. Unter dem gemeinsamen Dach haben sich die Unternehmen msu solutions, iS Software, eins+null, signion, S&P Solutions und m8mit zusammengeschlossen. Gemeinsam decken sie die gesamte kaufmännische Wertschöpfungskette der Energiewirtschaft, ergänzt um die Prozesse des strategischen und operativen Asset Managements, umfassend über alle Marktrollen ab.

PRESEKONTAKT

Kraftwerk Software Holding GmbH
Blücherstr. 24
06120 Halle (Saale)
Stefan Lallecke
Leiter Marketing
T +49 345 279 904-0
E stefan.lallecke@msu-solutions.de
W kraftwerk.io

Press'n'Relations GmbH

Uwe Pagel + Christoph Buck
Magirus-Deutz-Str. 14
89077 Ulm
T +49 731 146 156 74
E cb@press-n-relations.de
W press-n-relations.com